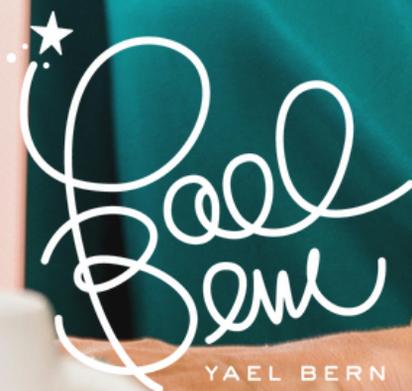


LISTOS PARA BRILLAR

5 PREGUNTAS  
PARA QUE  
CONOZCAS Y  
COMUNIQUE  
TU VALOR

  
Yael Bern

Yael Bern

yaelbern.com 2019

Be  
-YOU-  
tiful

NADIE NUNCA TE PAGARA  
LO QUE VALES :(

TE PAGARAN LO QUE TUS  
PROSPECTOS Y CLIENTES  
CREEN QUE VALE TU MARCA.

TU CONTROLAS LO QUE  
ELLOS PIENSAN.

LO CONTROLAS CUANDO  
SABES LO QUE VALES :)

LO CONTROLAS CUANDO SABES  
COMUNICAR CUANTO  
VALE TU TRABAJO :)

LO CONTROLAS CUANDO DEFINES  
CLARAMENTE LO QUE VALE  
TU MARCA Y APRENDES  
A COMUNICARLO :)

*encuentra tu voz.  
comunica tu valor... brilla!*

5 PREGUNTAS  
PARA QUE DEFINAS, CONOZCAS LO QUE  
VALES y LUEGO COMUNIQUES EN LOS  
MENSAJES DE TU ESTRATEGIA DE MARCA:

1. ¿cuáles son las necesidades de tus clientes y cómo las suples? LISTALAS
2. ¿cuáles son tu grupo de habilidades, talentos y fortalezas que mejor te ayudan a servir a tus clientes?
3. ¿qué haces bien y mejor que nadie?
4. ¿qué problemas resuelves a tus clientes?
5. ¿cómo ayudas a tu cliente a que su vida sea más fácil, más feliz?

BONO: ¿qué valor le agregas a tu cliente y a su bien-estar?

*encuentra tu voz.  
comunica tu valor... brilla!*